Не народ для ўрада, а ўрад для народа
Кастусь Каліноўскі

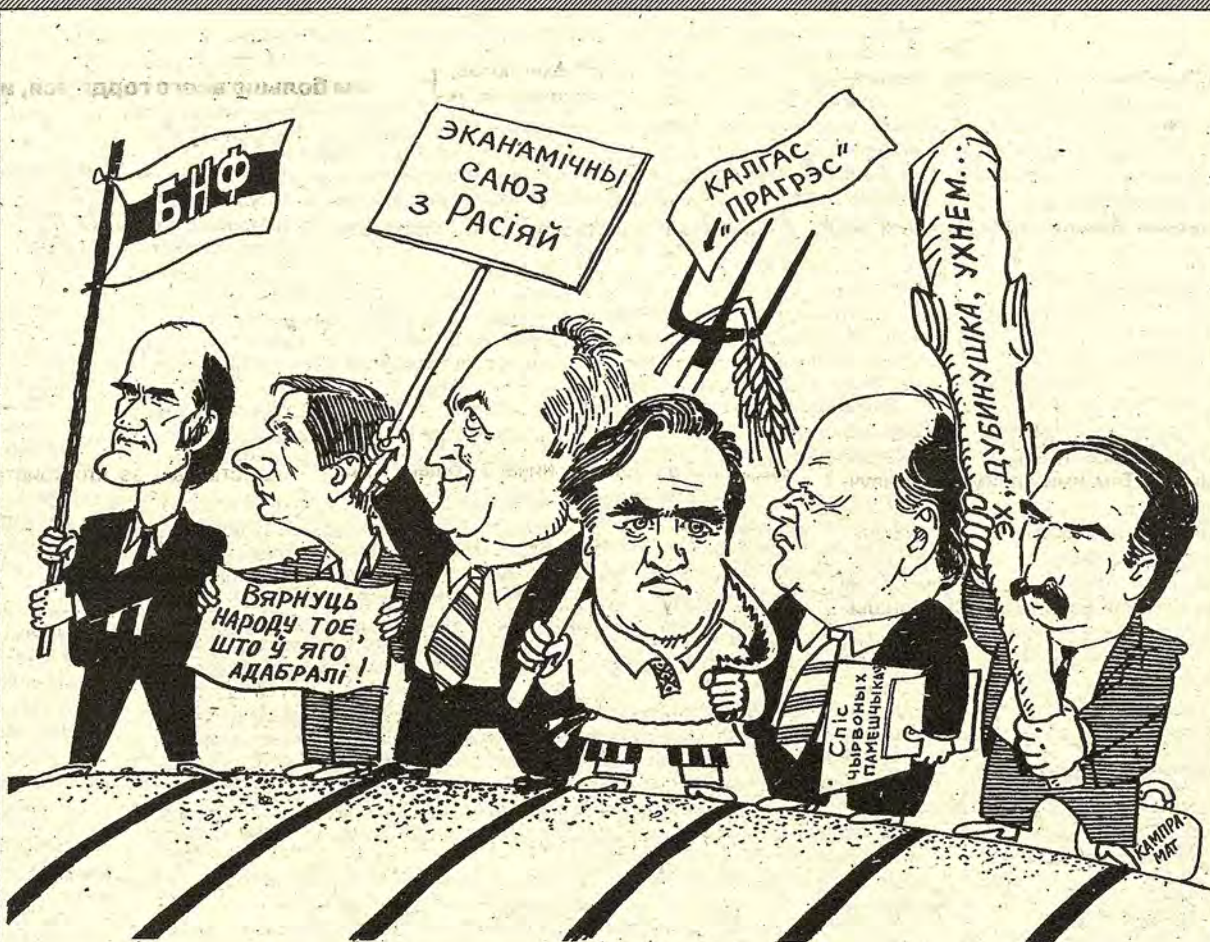


N 105 (643)

РЭСПУБЛІКА

● ВЫДАЕЦЦА З 1991 г. ● СЕРАДА, 1 ЧЭРВЕНЯ 1994 г. ● КОШТ У РОЗНІЦУ - 100 РУБ.

Александр Дубко, Вячеслав Кебич, Александр Лукашенко, Василий Новиков, Зенон Позняк и Станислав Шушкевич зарегистрированы вчера Центризбиркомом кандидатами в президенты Беларуси



Малюнак Міколы ГІРГЕЛЯ

Верю в человека-труженика!

Выступление Председателя Совета Министров Республики Беларусь Вячеслава Кебича на Минском маргариновом заводе 30 мая 1994 года

Дорогие друзья, коллеги!

Позволю себе обратиться к вам именно так, поскольку большая часть моей жизни была связана с производством, с трудовой рабочей средой.

Цель моей сегодняшней встречи с вами -- поделиться некоторыми мыслями, раздумьями, которые волнуют меня, как, впрочем, уверен, и всех собравшихся на нашу встречу.

Только что я познакомился с вашим заводом, посмотрел, как вы работаете, какие у вас условия труда, заглянул даже в ваш магазин. И вот к какому выводу пришел: там, где по-хозяйски относятся к делу, к тому, что окружает человека повседневно, там всегда и порядок, и есть результаты труда, и человек чувствует себя уверенно, именно по-хозяйски. Несмотря на трудности с поставками сырья, завод выполняет госзаказ, осваивает новые виды продукции. Особенно приятно, что ваше руководство, в частности директор Леонид Федорович Федоров, столь заботливо относятся к каждому человеку, помогают рабочим материально, создали по-настоящему здоровые отношения в коллективе.

Осмысливая все, что мне довелось увидеть и услышать на вашем предприятии, я думаю о том, как это важно и как необходимо, чтобы примеры новаторства, инициативности, нетрадиционного мышления становились сегодня достоянием общества, подвигали на подобную работу многих. Уверен, что такое случится, и мы будем говорить не только о кризисе, но и о результатах наших экономических реформ. Это с одной стороны.

С другой -- оценивая работу коллектива маргаринового завода, я отношусь к ней с точки зрения того, как эта работа влияет на продовольственное меню, скажем так, наших граждан, жителей Минска. Ведь от работы пищевых предприятий зависит настроение людей. Но за политическими распрями некому сегодня подумать: а как живут люди, что и почем покупают в магазинах?

Скажу однозначно: правительство никогда, ни при каких, даже самых трудных, обстоятельствах не выпускало из поля зрения эту проблему. Вопросы быта, здоровья, обслуживания, транспортного обеспечения людей -- это вопросы, которыми я начинаю и заканчиваю свой рабочий день. Несмотря на огромные расходы, связанные с ликвидацией чернобыльской аварии, с переселением людей, несмотря на штормовой удар гайдаровских реформ, когда мгновенно оборвались отлаженные хозяйственные связи и предприятия, что называется, "слетели с седла", мы в республике все-таки сумели удержать социальную сферу -- не закрыли ни одной больницы, ни школы, ни театра, ни аптеки, ни дома престарелых, да и безработицы не допустили. И я вас уверяю, что при моем правительстве, до тех пор, пока я премьер-министр, такого не случится и впредь.

Особое значение социальная сфера имеет для города Минска. Мы всегда в былые времена гордились нашей столицей, гордились тем, что наш Минск самый чистый, самый зеленый, самый культурный и самый обеспеченный. Так было, так в какой-то мере есть и сейчас. Но, к сожалению, лишь в какой-то мере. Это надо честно признать. Я с болью в сердце наблюдаю, как утрачиваются многие славные традиции нашего города. Допустить подобное мы не вправе. Минск -- это столица нашей державы -- здесь родились и выросли мы и наши дети, здесь закладывались и формировались традиции нашего этноса -- белорусов, здесь предки наши обессмертили имя свое трудом и ратным подвигом.

Сберечь и приукрасить родную столицу, превратить ее в достойный символ всюду уважаемой белорусской нации, оставить нашим потомкам город, в котором есть тепло домашнего очага, уюта, и одновременно город -- олицетворение нашего государства Республики Беларусь -- таким я вижу содержание, цель и смысл всей нашей политики в отношении к столице, родному Минску.

Сегодня у города множество проблем. Отдавая должное руководству горсовета, его аппарату, решать многие столичные проблемы становится все труднее. Минск, как и вся Беларусь, стал заложником непродуманных экономических реформ и вызванного этим кризиса. Тем более к столичным делам следует внимательнее относиться в правительстве, в руководящих республиканских органах и ведомствах.

Проблемы нашей столицы должны стать заботой общегосударственной. В этой связи, я полагаю, необходимо, не откладывая, принять в Верховном Совете специальный закон о статусе г.Минска, о перспективах его социального и экономического развития.

Приоритетной позицией при этом должен стать столичный бюджет. Понятно, что бюджет добротный, материально наполненный -- гарантия решения многих столичных проблем. Однако сегодня столичный бюджет недополучает сотни миллиардов рублей. Причин много. Главная -- спад производства, потеря динамики товарного рынка.

(Окончание на с.2)

Вчера

Открылась экспозиция из Польши

Выставка-продажа потребительских товаров из Польши открылась в центре "Минск-ЭКСПО" на столичном проспекте Машерова.

В Беларусь приехали около 250 представителей деловых кругов соседней страны. Товары на выставке представлены самые разнообразные: от игрушек до мебели, от сантехники до продуктов. Ярмарки товаров польских фирм станут регулярными, следующая пройдет осенью нынешнего года. А работа открывшейся экспозиции продолжится до 3 июня.

Максим ТАБОРОВ

Сегодня

Экзамен первый -- не последний

Школа, как государство в государстве, живет по своему календарю. Первое июня -- дата в нем, безусловно, важная и "красная": в этот день в один и тот же час выпускники всех школ республики сдают первый экзамен на аттестат зрелости.

Вот и сегодня, когда вы читаете эти строки, на белые листы набрасываются первые слова, мысли, впечатления. По-белорусски. По-русски. А главное -- по-своему. Выпускники сдают свой первый государственный экзамен. Чтобы был он успешным, пожелаем детям извечного: "Ни пуха...!" И -- тихо, идут экзамены.

Светлана НИКОЛАЕВА

Заўтра

Фестываль выпраўляецца ў дарогу

Мінчан і гасцей сталіцы, усіх, хто любіць беларускую музыку, родную песню, аргкамітэт на чале з мэрам Маладзечна Генадзем Карпенкам запрашае на адкрыццё II нацыянальнага фестывалю беларускай песні і паэзіі "Маладзечна-94". Як і летась, яно пачнецца ў Мінску, на плошчы Парыжскай камуны, ля помніка Максіму Багдановічу.

Адгэтуль 2 чэрвеня, у 21 гадзіну 30 мінут песенны фестываль бярэ старт. У праграме -- прэм'ера оперы-песні Ігара Паліводы "Матчын спеў" паводле твораў славутага беларускага паэта Аркадзя Куляшова. У прэм'еры бяруць удзел Канцэртны аркестр Беларусі пад кіраўніцтвам народнага артыста рэспублікі Міхася Фінберга, салісты эстрады Іна Афанасьева, Валерый Дайнека, лаўрэат мінулагодняга песеннага фестывалю Анжэліка Ютт ды іншыя.

Тамара АБАКУМОЎСКАЯ

Доминатор
ФИНАНСОВАЯ КОМПАНИЯ

Покупаем безналичные российские рубли.
Тел.(0172) 200-875.

Любые операции с СКВ.
Тел.(0172) 365-242.

Заснавальнік -- Савет Міністраў Рэспублікі Беларусь

Аб'яднаная рэдакцыя

Галоўны рэдактар Мікалай КЕРНОГА

Рэдакцыйная калегія:
Аляксандр АКУЛІК /першы намеснік галоўнага рэдактара/,
Сяргей ДУБОВІК,
Іван ЗНАТКЕВІЧ /адказны сакратар/,
Сяргей КУЛАЧЭНКА,
Уладзімір НІКАЛАЙЧУК /нам. галоўнага рэдактара/,
Аляксандр РУДНІЦКІ,
Аляксандр СНАПКОЎ /камерцыйны дырэктар/,
Леанід ЮНЧЫК (нам.галоўнага рэдактара/

Адрас рэдакцыі:
220013, Мінск,
вул.Б.Хмяльніцкага, 10-а.

Тэлефоны:

прыёмнай	68-26-12
Аддзелаў:	
рэкламы	68-25-39
	(факс -- 68-25-15)
аўтаадказчык	68-22-15
пісьмаў і грамадскай думкі	68-25-18
навін	68-25-11,
	68-25-34
сацыяльна-бытавых праблем	68-25-12,
	68-25-13
эканомікі	68-26-33,
	68-26-34
палітыкі	68-26-17,
	68-26-16
навукі і экалогіі	68-26-19
права і маралі	68-26-32
сакратарыята	68-25-32
дызайна	68-25-37
бухгалтэрыі	68-25-14
Карэспандэнцкіх пунктаў:	
У Гродне	5-49-89
Гомелі	55-11-26
Віцебску	2-48-93

Дадаткаў:

БЕЛАРУСЬ В ЗАПАДНОЙ СИБИРИ

68-26-35

ВЕСТИ потребкооперации

68-26-33

ПРИВАТИЗАЦИЯ от А до Я

68-25-13

ЕЩЕ НЕ ВЕЧЕР

ЧАЛАВЕК АТАМ ЭКАЛОГІЯ СУСВЕТ

68-25-12

КАТАСТРОФА

68-26-19

Спасылка на "Р" пры перадрукоўцы — абавязковая.

Індэкс 63884

Газета выходзіць 250 разоў у год на беларускай і рускай мовах.

Падпісана ў друк 31 мая

Заказ 105.

Тыраж у чэрвені 169 251 экз., па пятніцах--177 751

Набор і вёрстка камп'ютэрнага цэнтра "Р", які абслугоўвае фірма "ОМІКС".

Электронны адрас: root@republ.minsk.by

Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку".

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Верю в человека - труженика!

Выступление Председателя Совета Министров Республики Беларусь Вячеслава Кебича на Минском маргариновом заводе 30 мая 1994 года

(Окончание.Начало на с.1)

Но есть и другие причины. Городской столичный бюджет много отчисляет наверх -- в государственную бюджетную казну. Возможно, это слишком жесткие условия для города. Каков выход, где решение? Нужно хотя бы на пять ближайших лет дать столице налоговые льготы. Давайте все вместе обстоятельно порассуждаем на эту тему. Ведь если развитие столицы суверенного государства, как мы уже говорили, -- дело общегосударственное и есть проблемы, которые столица решает фактически для всей республики, значит, и государство должно взять на себя часть финансового бремени столицы.

Например, метро. Ясно, что здесь основную часть финансов обязан взять на себя государственный бюджет. Должен сказать, что правительство рассматривает метро как стратегическую задачу решения транспортной проблемы столицы. Как бы сегодня ни было трудно, столичное метро будет введено в строй по всему плану развития подземной транспортной сети и в установленные сроки. Мы нашли возможность и выделим из бюджета метростроевцам 170 млрд.рублей.

В столице много учреждений, например, медицинских центров, которые работают, по сути, на всю республику. Возьмите те же центры культуры -- они выполняют общегосударственные функции. Значит, необходимо помогать столице за счет прямого государственного финансирования.

Справедливости ради хочу заметить, что правительство всегда выделяло городу прямые дотации. Десятки миллиардов рублей отпущены из госбюджета на замену и обновление дорожного покрытия, о метро я уже говорил. Но проблемы остаются. Их немало. Решением Совмина мы отменили плату за пользование общественным транспортом для определенных категорий граждан -- ветеранов, пенсионеров, учащихся, студентов. Полагаю, что и здесь государство поможет столице восполнить потери. При любых условиях будем стараться обеспечить льготы в оплате за проезд на городском транспорте.

Теперь коротко о жилищных вопросах. Должен сказать прямо. Как бы ни было трудно с бюджетом -- жилищное строительство в нашей столице продолжается, и правительство делает все, чтобы динамика по жилью не затухала. Я прекрасно понимаю горожан, которые стоят в очередях, ждут, надеются. Поэтому заявляю ответственно -- мы строили и будем строить бесплатное жилье. В этом суть программы правительства и моей лично позиции. Если минчанин простоял в очереди на жилье более десяти лет, промаялся по общежитиям и частным квартирам с семьей -- что же с него СКВ драть? Простите, мы на это никогда не пойдем. Другое дело, что нужно развивать систему долговременных кредитов под индивидуальное жилищное строительство, отладить механизм чековой приватизации, создать кадастр жилья, разобраться с землей под строительство, область повернуть к столичной проблеме жилья.

Большая, можно сказать, огромная проблема столицы -- экология города. Загазованность, выбросы и отходы производств, чистота воды, общее санитарное состояние, уличный шум -- эти и тысячи других проблем волнуют минчан.

Что тут сказать? Нужно поставить жесточайшие барьеры на пути всех, кто посягает на экологию столицы. Бить законом, бить материально. Здесь надо действовать решительно и беспощадно. Минчане имеют право дышать свежим воздухом, пить чистую воду, жить в нормальной экологической среде. Если столичные власти не могут сами решить эту проблему -- значит, поможем на правительственном, государственном уровне. Многое уже намечено к осуществлению министерствами и ведомствами республики. Нужен строгий контроль. Это уже задача Совета Министров, правительства республики.

Конечно, проблемы города во многом носят социальный характер. В этом убеждает статистика. Падает рождаемость, хронически не хватает лекарств, медицинского оборудования. Нас же некоторые советчики при этом подталкивают к мысли, что, мол, рынок все спишет и все образует. Если не хватает лекарств больному ребенку, инвалиду, престарелому -- что, на рынок им бежать? Или в коммерческие аптеки идти покупать за доллары и марки? Я здесь занимаю жесткую позицию.

Должны быть обеспечены социальные гарантии бесплатной медицины для человека, пусть хотя бы в объеме самого необходимого.

Что уже сделано по инициативе правительства? Мы направили на закупку лекарств для больниц и поликлиник средства из полученных международных кредитных линий, активно идет приобретение дефицитного медицинского оборудования, даем значительные кредиты на развитие отечественной фармации. Будем наращивать эту работу.

Забота о столице -- дело всех. И минчан, и руководителей правительства. Все мы живем здесь, в Минске. Нужно больше ходить по городу, заглядывать в магазины, поликлиники, школы, детские сады, проехаться в общественном транспорте... Тогда многое увидится иначе, чем из кабинета или из окна машины. Разве мы не видим, что на столичных улицах все больше пьяных, нищих, опустившихся людей. Общество начинает спиваться. Мы много говорим о национальном возрождении, но вопрос надо переводить в другую плоскость. Пьянство - это драма семей, детей; драма всей нашей жизни. Пьяное общество - ничего не сможет построить и никуда не сможет прийти.

Старые рецепты борьбы с пьянством не дали нам ничего, кроме абсурдных решений. Нужно, в первую очередь, сделать нормальными условия жизни, быта, отдыха. Это нужно делать уже сегодня и делать, как говорится, всем миром.

Когда я начал разговор о пьяном обществе, я посмотрел в зал, где сидят женщины, матери, жены. Я с этой трибуны хочу обратиться к вам, дорогие мои женщины, трудяги -- вы-то хорошо знаете, что такое пьянство. Что оберегаете семьи, сохраняете государству подрастающее поколение, тянете нелегкую свою долю -- низкий вам поклон и сердечное спасибо! Вам, как никому, приходится сегодня трудно и тяжело. Все неурядицы нашей жизни прежде всего свалились на ваши головы.

Особенно беспокоит преступность. Она набирает темп, ужесточает формы, вплетается в жизненную ткань общества. Конечно, если посмотреть по СНГ, то у нас еще, слава Богу, вроде поспокойней. Но если не будем предлпринимать самые энергичные меры по борьбе с преступностью -- будет обвал.

Вы знаете, что правительство недавно приняло специальное постановление по борьбе с преступностью. Ужесточены механизмы этой работы, выделены значительные материальные средства милиции.

Но в этом направлении шаги должны быть не просто эффективными, но и неординарными. Может, стоит подумать о создании в Минске муниципального департамента по борьбе с организованной преступностью, который бы имел и такие формирования в своей структуре, как муниципальная гвардия. Режим проживания гостей столицы, транзитные перемещения должны быть взяты под специальный и постоянный контроль. Людям с криминальным прошлым, бомжам, праздно-шатающимся дорога в столицу должна быть заказана.

Считаю, что борьба с преступностью именно как национальная программа действий должна стать первым указом первого президента Республики Беларусь.

У нашей столицы много проблем. Но еще больше неиспользованных возможностей и невостребованных идей. Совместными усилиями, я убежден, мы сумеем уберечь и воссоздать новый, неповторимый облик нашего родного Минска. Для этого следует подумать и о более широком привлечении зарубежных инвестиций. Любой инвестор, вкладывающий деньги в дело развития нашей столицы, должен иметь соответствующие гарантии и, безусловно, определенные льготы. Тогда можно будет объявить конкурсные проекты по перспективному развитию Минска, поднять эти проекты до стандарта современных европейских столиц. Министерству внешнеэкономических связей республики следует подумать об этом. Минск должен стать европейской столицей.

Теперь коротко о наших общих проблемах.

Разорванные экономические связи, и в первую очередь с Россией, поставили нас в сложнейшие условия дефицита практически во всем.

А где выход? Строить перспективные "балтийско-черноморские" утопии, ждать помощи от Запада, как предлагают некоторые наши политики?

Выход, безусловно, в экономической интеграции.

Вопрос с кем? С Прибалтикой? Конечно, с этими республиками мы будем торговать, но не на них десятилетиями была завязана вся наша рыночная инфраструктура.

С Западом -- готовы на рыночное партнерство и будем его наращивать, но пока мы на западном рынке неконкурентоспособны.

Остается -- Россия. Именно на нее всегда был ориентирован наш экономический и интеллектуальный потенциал. Надежный, крепкий и равноправный союз с Россией -- цель политики, которую я провожу и провожу практически под непрерывным "артогнем", если использовать военную терминологию. Но я знаю, чего я хочу, и опираюсь на поддержку народа. Уже начали работать первые девять пунктов договора. И, смотрите, -- результат. Только отмена таможенных пошлин дала возможность снизить цены на наши телевизоры и холодильники на 15--20 процентов. А это значит, что на российский и другие рынки эти товары пойдут еще более активно, возрастет прибыль, сразу пополнится казна.

А когда включатся другие пункты соглашения -- по финансово-кредитным отношениям, по банковской системе, по энергоносителям -- кстати, мы уже сейчас их получаем по ценам ниже мировых -- рынок заработает на всю мощь. Произойдет главное -- стабилизируется производство, следовательно, мы сможем снизить цены. А это уже благо.

Результаты сразу скажутся на улучшении уровня жизни.

Поймите меня правильно. Я говорю таким простым языком не потому, что нахожусь в рабочей среде, а потому, что излагаю вещи очевидные. Давайте проведем маленький эксперимент -- поднимите руки, кто за экономический союз с Россией и кто поддерживает то, что я только что говорил в пользу такого союза?

Спасибо. Пусть пресса это и покажет. И пусть это посмотрят оппоненты и противники. А таких немало -- и вы об этом знаете.

Сегодня много разговоров вокруг заявлений нашего Национального банка. Я должен сказать прямо. Позиция руководства банка -- это попытка торпедирования экономического соглашения с Россией об объединении денежных систем.

Давайте называть вещи своими именами. Банковским и спекулятивно-валютным структурам соглашение не нужно. Им выгодно играть на разнице абсурдного и спекулятивного курса, который сегодня установлен.

У них сверхприбыли, а народ нищает. Когда будет установлен реальный паритетный курс -- не будет места и этим сверхприбылям. А простой гражданин выиграет, вздохнет свободнее.

В любом случае -- быть рублевой зоне с Россией или нет -- сейчас должен решать Верховный Совет. Правительство свою работу выполнило. Таможенные тарифы отменены, производителям станет легче жить и трудиться. А насчет единого рубля -- быть ему или нет -- пусть решают депутаты.

Вы знаете, что последнее время я много ездил по республике, было много встреч, обмена мнениями. Ездил я по роду своей службы как руководитель правительства. Накопилось много вопросов, которые жизнь требует решать, не откладывая.

Но сегодня мне бы хотелось немного сказать и о том, что главное я бы выделил уже в президентских установках, именно как возможный кандидат на этот пост.

Понятно, что свою программу я могу обнародовать по закону только после официальной регистрации меня как кандидата.

Поэтому совсем кратко. Моя президентская программа.

Это:

-- прочный, взаимовыгодный союз с Россией, а в перспективе -- союз трех славянских государств;

-- строительство независимого белорусского государства через расширение экономического пространства, восстановление разрушенных связей;

-- экономическая реформа, утверждение рыночных отношений, в которых центральное главенствующее место занимает человек труда, тот, кто производит, а не спекулирует;

-- беспощадная борьба с бандитизмом, преступностью и коррупцией;

-- утверждение в обществе христианской морали и ценностей белорусского характера -- трудолюбия, доброты, взаимоуважения, выдержанности.

Хочу несколько слов сказать и в адрес оппонентов, но не ввязываясь в дискуссию.

Суть предельно ясна. Да, мы сегодня имеем серьезный бюджетный дефицит, держится инфляция, снизился жизненный уровень. О причинах я уже говорил. Но давайте посмотрим честно на ситуацию. Что вокруг нас?

Российские реформы идут противоречиво и трудно. Наша соседка Литва испытывает серьезнейший кризис и спад производства. Закавказье -- войны и межнациональные конфликты. Украина -- гиперинфляция и полная стагнация промышленного потенциала.

В этой ситуации нам удалось главное -- сохранить в республике социальное спокойствие. Мы не допустили обвала социальной сферы, проходит экономический шок у производственников. Начала проявляться рыночная инициатива, налаживаются прямые связи. Буквально с колес перестроились многие предприятия, оживляется товарный рынок.

Нас пытаются упрекнуть, мол, реформы в Беларуси идут медленно и не в том направлении. Но на то он и белорус, что семь раз отмерит, а уж потом основательно примется за дело.

Если бы мы сломя голову начали подражать и гнать в три шеи приватизацию и, простите за выражение, обазаривать рынок -- был бы обвал, обвал страшный, и сегодня нам бы уже пришлось говорить о других категориях.

И еще. Хочу предостеречь всех наших людей. Не верьте в сиюминутное решение всех трудностей, кто бы вам это ни обещал, -- таких рецептов нет и быть не может.

Никто нам просто так ничего не даст. Всякие нефтяные миражи в образе балтийско-черноморских коллекторов -- не более чем миражи.

Надо твердо стоять на земле. Реально смотреть на вещи. Будет трудно. Но за нас никто нашу работу не сделает.

Поэтому я верю в здравый смысл, верю в человека-труженика, который своей работой создает жизненные и материальные блага.

Спасибо за внимание. Желаю вам новых трудовых успехов.



ІКА"Р" ПРЭС
68-25-34
32-33-13
68-25-13
ІНФАРМАЦЫЙНА--КАМЕРЦЫЙНАЕ АГЕНЦТВА "РЭСПУБЛІКІ"

Выборы

О разъяснении вопроса, возникшего при применении статьи 28 Закона Республики Беларусь "О выборах президента Республики Беларусь"

Постановление Центральной комиссии по выборам президента Республики Беларусь от 27 мая 1994 года

В связи с возникшим вопросом по применению части второй статьи 28 Закона Республики Беларусь "О выборах президента Республики Беларусь", на основании пункта 1 статьи 10 этого закона, Центральная комиссия по выборам президента Республики Беларусь **постановляет:**

с целью единообразного применения Закона Республики Беларусь "О выборах президента Республики Беларусь" разъяснить, что встречи кандидатов в президенты Республики Беларусь с избирателями, проходящими службу в воинских частях, учитывая специфику последних, осуществляются путем подачи предварительной /не позднее чем за два дня до встречи/ письменной заявки кандидатов в президенты Республики Беларусь, в зависимости от подчинения воинских частей, соответственно: министру обороны Республики Беларусь П.П.Козловскому, министру внутренних дел Республики Беларусь В.А.Данько, председателю Комитета государственной безопасности Республики Беларусь Г.М.Лавицкому, начальнику Главного управления пограничных войск при Совете Министров Республики Беларусь Е.М.Бочарову, начальнику штаба гражданской обороны Республики Беларусь А.А.Пономареву, начальнику железнодорожных войск Республики Беларусь А.Я.Степуку.

В таком же порядке подаются заявки политическими партиями, другими общественными объединениями, трудовыми коллективами, избирателями о намерении их представителей присутствовать в день выборов на участках для голосования, что созданы в воинских частях.

О разъяснении вопроса, возникшего при применении статьи 32 Закона Республики Беларусь "О выборах президента Республики Беларусь"

Постановление Центральной комиссии по выборам президента Республики Беларусь от 27 мая 1994 года

В связи с возникшим вопросом по применению части четвертой статьи 32 Закона Республики Беларусь "О выборах президента Республики Беларусь", на основании пункта 1 статьи 10 этого закона, Центральная комиссия по выборам президента Республики Беларусь **постановляет:**

с целью единообразного применения Закона Республики Беларусь "О выборах президента Республики Беларусь" разъяснить, что исходя из необходимости осуществления права избирателей, не имеющих возможности в день выборов президента Республики Беларусь находиться по месту своего жительства, проголосовать не раньше чем за 10 дней до выборов, участковые комиссии по выборам президента Республики Беларусь с 13 до 22 июня 1994 года включительно, в условиях, исключающих контроль за волеизъявлением избирателей, в будние дни с 17 до 20 часов и в выходные дни с 10 до 14 часов обеспечивают проведение досрочного голосования по выборам президента Республики Беларусь.

Председатель Центральной комиссии по выборам президента Республики Беларусь А. АБРАМОВИЧ
Секретарь Центральной комиссии по выборам президента Республики Беларусь И. ЛИХАЧ

Экс-претенденты приобретают ВЕС. Партийный

Два уже сошедших с дистанции претендента на пост президента Беларуси -- Николай Шелягович и Владимир Белов -- объединились для создания Партии всебелорусского единства и согласия.

На состоявшемся заседании оргкомитета партии ВЕС принято решение провести учредительный съезд в двадцатых числах июня в Гомеле.

В том, что рождение партии произойдет не в столице, есть своя логика. Таким образом как бы подчеркивается одна из основных задач своей организации -- отстаивание региональных интересов.

Игорь ГУКОВСКИЙ

Курсы валют в коммерческих банках Минска на утро 31 мая

Наименование банка	$ 1	$ 2	DM 1	DM 2	Росс. рубль 1	Росс. рубль 2	Тел.
КОМПЛЕКС	20700*	21300	12604*	12970	10.12	10.60	067
ВНЕШЭКОНОМБАНК	20700*	21200	12605*	12905	9.80	10.78	267-022
БЕЛАРУСЬ	21978*	22472*	12870*	13180*	10.46*	11.60*	239-250
БЕЛБИЗНЕСБАНК	20500	21400	12400	13100	10.00	10.70	349-893
НАРОДНЫЙ БАНК	20600*	21500	12450*	12900	10.00	10.80	238-610
БЫТБАНК	20000	21200	11500	12500	---	10.50	546-160
ПРОФБАНК	20000*	21500	11950*	12100	11.80	13.00	239-344
СБЕРБАНК	21000*	21800	12600*	13000	10.10	11.00	
ОЛИМП	20800*	22300	12200*	13050	10.50	11.00	508-556
СЕВЕРО-ЗАПАД	20700*	21500	12300*	12800	9.90	10.70	268-544
ПРИОРБАНК	20700	21300-21500	12600	12970-13100	10.00	10.60	690-964 067
ДУКАТ	20800*	21800	12000*	12600	9.70	----	201-063
МАГНАТБАНК	---	---	---	---	10.60	12.50**	207-625
финансовая комп. СОЛИД	20500	21200	12200	12900	9.60	11.00	067 202-993
ПОИСК	20650	21350	12500	13000	10.30	----	634-341
СЕРВИС БАНК	20700	21500	12800	13100	10.10	10.70	
НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК (официальный курс)	21700.00		13211.54		11.00		
НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РОССИИ (офиц. курс)	1901.00		1157.38				

1 -- Покупка. 2 -- Продажа
* Возможна операция за наличный и безналичный расчет
** Операция проводится по безналичному расчету и по чековой книжке

"Агентство Грещова"

Кандидаты определены

Точку в первом этапе президентского марафона поставила сегодня Центральная комиссия по выборам президента Республики Беларусь.

Шесть участников, включившихся в эту нелегкую гонку, могут облегченно вздохнуть и принимать поздравления от своих единомышленников и оппонентов. Лидером по числу собранных подписей в поддержку своей кандидатуры стал Председатель Совета Министров республики Вячеслав Кебич. За его кандидатуру высказались 371967 избирателей. Главу Белорусского народного фронта Зенона Позняка поддержали 216855 человек, а секретаря Партии коммунистов Беларуси Василия Новикова -- 183834 избирателя. Успешно преодолели 100-тысячный рубеж Александр Лукашенко, в арсенале которого 156391 подпись, Станислав Шушкевич -- 123552 и Александр Дубко -- 116693.

Неординарная ситуация сложилась с кандидатурой Геннадия Карпенко. Как уже сообщалось в средствах массовой информации, из 78 народных депутатов, высказавшихся за выдвижение его кандидатом в президенты республики, 14 впоследствии подали в Центризбирком заявления с просьбой аннулировать их подписи. Законом подобная процедура не предусмотрена, а мнения экспертов по этому вопросу разделились. С одной стороны, в соответствии со статьей 33 Конституции каждому гарантируется свобода мнений, убеждений и их свободное выражение, а с другой -- большинство заявлений об отзыве были поданы по истечении срока сбора подписей, что не позволило Геннадию Карпенко заручиться поддержкой других своих сторонников в парламенте. Перед членами Центральной комиссии по выборам стоял сложный вопрос и лучший выход из тупика нашел сам Геннадий Дмитриевич. "Я считаю, что в политике следует пользоваться только чистыми голосами. Грязные -- выбрасывать в мусор. И я достаточно уважаю самого себя, чтобы сделать это", -- заявил Геннадий Карпенко и подал соответствующее заявление в Центризбирком. Мэр Молодечно также поблагодарил всех избирателей, высказавшихся в его поддержку.

Не обошлось без казусов и с Александром Лукашенко. Как выяснилось, Александр Григорьевич дал неточные анкетные данные. Ни место работы, ни место проживания не соответствуют действительности. Специальное изучение данного вопроса Центризбиркомом показало, что он уже не возглавляет колхоз и уж тем более не живет в Могилеве. В свое время на его квартиру было выписано два ордера и Александр Лукашенко отказался от нее в пользу семьи одного из работников местных органов внутренних дел. Впрочем, это не повлекло за собой отказа в регистрации, ведь по закону отсутствие прописки не является для этого основанием.

Сам Александр Лукашенко еще подлил масла в огонь, заявив, что на сегодняшний день у него вовсе нет никаких документов, так как они таинственным образом исчезли вместе со служебной машиной, которой его лишили после прекращения деятельности возглавляемой им временной комиссии парламента.

Светлана КАЛИНКИНА

К мандатам -- почтение!

В средствах массовой информации все чаще появляются сообщения о создании разнообразных общественных комитетов, которые намерены осуществлять наблюдение за ходом выборов первого президента Беларуси. Секретарь Центризбиркома Иван Лихач дал следующее разъяснение по этому поводу.

-- По существующему законодательству наблюдателями могут быть лишь люди, наделенные соответствующими полномочиями. Поэтому общественным объединениям, которые намерены возложить на себя такие функции, для начала следует пройти регистрацию в Министерстве юстиции. По имеющимся у нас данным, Минюстом республики такие объединения пока не зарегистрированы. Кстати, соответствующую аккредитацию должны пройти и наблюдатели иностранных государств и международных организаций.

Белая Русь ты мая...

Метро. Вагон. Рэклама. Спакваля прызвычайваемся да плакатаў, якія агітуюць за таго ці іншага прэтэндэнта на высокі пост. Вось адзін з іх: "Сумленная Беларусь -- за Шушкевіча".

А цяпер скажыце, якіх людзей больш на Беларусі: сумленных ці сумных? Чаму ўзнікла гэтае недарэчнае пытанне? А вось чаму. Нейкі пасажыр закрэсліў у слове "сумленная" літары "лен" і атрымалася: "Сумная Беларусь -- за Шушкевіча". А можа сапраўды так?

Н.М.

По сообщениям "Р", Белинформ, ИТАР--ТАСС, Интерфакс, РИД, БелаПАН.

Даты

Они нам все прощают

...Коллега, еще недавно ничем, кроме политической борьбы, не увлекавшийся, вдруг признался, что с удовольствием читает материалы на семейно-бытовые темы. Метаморфоза легко объяснима: у коллеги появилась жена и родился сын.

Приятельница, павшая жертвой рыночных интриг в одной отдельно взятой редакции, философски обронила, что за свое место не крепко держит пятилетняя дочка. По вечерам они забираются с ней на старенькую тахту и начинают по-женски сплетничать: как Максим с Наташкой любятся, какая кофточка -- кра-а-сивая, с та-а-кими пуговичками! -- была сегодня на Ольге Федырне... Работа, зарплата, цены? О чем вы, право...

Да, сегодня впору 1 июня переименовать из Международного дня защиты детей от взрослых /как кто-то остроумно заметил/ -- в день защиты взрослых детьми. Ведь какую мы им жизнь устроили? Рожать отказываемся, детские сады продаем, школы не строим, Чернобыль грохнули, от теплого моря отрезали, бабушек-дедушек по разным государствам расшихали, Леню Голубкова любимым сказочным героем сделали... А они нам -- все прощают. И "за жизнь" держат накрепко, напоминая, что в ней есть место не только президентским выборам, рыночной экономике и войнам братских народов.

Как напомнило нам об этом совершенно прелестное детское письмо, принесенное недавно почтой, которое публикуется в третьей колонке.

Мысли из конверта

Мне 12 лет. Учусь в 6 классе. У меня много друзей, а дома со мной живет хомяк по имени Блэки (black -- черный). И большая семья: мама, папа, дедушка, бабушка и братик Валентин (Валя).

Так же, как и я, они читают вашу газету (исключая Валика, он маленький).

Еще я занимаюсь музыкой, а в школе изучаю два иностранных языка, английский и французский. Но все учителя учат нас не только своему предмету. Например, учительница английского языка говорит (обычно мне): "Аня, будь наглее! В этой жизни и в этом мире с робостью не выживешь!".

Да, а еще я сочиняю стихи. Мама говорит, что в газете "Рэспубліка" стихи (детские особенно) не печатают. Но вот пришла газета за 7 мая, где они были. Так что я решилась послать.

Блэки

(посвящается моему хомячку)

Ходит черненький комок --
Это дикий хомячок.
Носит белые сапожки,
Смотрит он, чисты ли ножки.
Ушки с лапками чисты,
А вот усики грязны:
Только что он съел картошку,
А потом попил немножко.
Вот у нас хомяк какой.
Это Блэки мой родной.

Аня КОЛКО

Минск

Розыск

Помогите найти человека!



Разыскивается Силич Александр Николаевич, 1976 года рождения, который 27 мая с.г. в 12.00 вышел из дома в Октябрьский райвоенкомат. В 15.30 сообщил по телефону, что едет домой, но так и не вернулся.

Его приметы: рост 180 см., худощавый, волосы русые, средней длины, глаза голубые, с правой стороны на носу небольшое красное пятнышко, похожее на родинку.

Был одет: синяя джинсовая куртка-варенка /воротник-стоечка/, синие джинсы, темно-синий ажурной вязки пуловер, голубая клетчатая рубашка, серые летние туфли.

Просим граждан, что-либо знающих о местонахождении или судьбе этого человека, сообщить по тел.: /8-0172/ 26-20-88, 25-44-60 или 02.

ЛАДНАЙ ГАСПАДАРЦЫ -- ЛАДНАЕ НАЧЫНЬНЕ!

Кампутары DAINOVA (гарантыя 15 мес.)

AT 486DX2-66	(16, 500, 1.2/1.44, ColorSVGA, граф. сыстэма)	68.823.000
AT 486DX2-66	(16, 1000, 1.2/1.44, ColorSVGA, файл-сэрвэр)	66.897.000
AT 486DX2-50	(16, 500, 1.2/1.44, ColorSVGA, граф. сыстэма)	48.193.000
AT 486DX2-66	(8, 500, 1.2/1.44, ColorSVGA)	40.981.000
AT 486DX-40	(4, 340, 1.2/1.44, ColorSVGA)	30.602.000
AT 486SX-33	(4, 340, 1.2/1.44, ColorSVGA)	26.215.000
AT 386DX-40	(4, 170, 1.2/1.44, ColorSVGA)	22.042.000
AT 386DX-40	(4, 130, 1.2/1.44, ColorSVGA)	20.330.000
AT 386SX-40	(2, 130, 1.2/1.44, ColorSVGA)	17.762.000
AT 386SX-40	(2, 80, 1.2/1.44, ColorSVGA)	17.099.000
AT 386SX-40	(1, 80, 1.2/1.44, ColorSVGA)	16.371.000
AT 386SX-25	(1, 80, 1.2, ColorSVGA)	14.231.000

Аргтэхніка, ужытковыя матар'ялы

Тэлефаксы (гарантыя 12 мес.)
PANASONIC KX-F230B 13.161.000
PANASONIC KX-F130B 11.128.000
Друкарка ляйзерная (гарантыя 12 мес.)
STAR LC-5TT (A4, 300 dpi, 5 ppm) 36.273.000
Друкарка струменная (гарантыя 12 мес.)
FUJITSU 100 plus
(A4, 300 dpi, у камплекце 1 картрыдж) 5.885.000
Друкаркі матрычныя (гарантыя 12 мес.)
EPSON FX-1170 (A3, 9 pin, Cyr/Lat) 11.556.000
EPSON LX-1050 (A3, 9 pin, Cyr/Lat) 7.918.000
STAR LC-15 (A3, 9 pin, Cyr/Lat) 6.698.000
EPSON LQ-100 (A4, 24 pin, Cyr/Lat) 5.243.000
STAR LC-20 (A4, 9 pin, Cyr/Lat) 4.173.000
CPF-136RA (A3, 9 pin, Cyr/Lat) 2.996.000
Аўтаадказчык (гарантыя 12 мес.)
DAICOM L-206 (прыстаўка, касэта 30 хвілінаў) 557.000
Картрыджы
да ксэракса-факса HITACHI 278.000
да друкаркі EPSON LQ-100 .... 150.000
да друкаркі STAR LC-15 .... 129.000
да друкаркі STAR LC-20 .... 129.000
да друкаркі EPSON LX/FX-1050 .... 107.000

Прыладзьдзе да кампутараў (гарантыя 6 мес.)

Мадэм 9642 ext 5.200.000
Мадэм 9632 ext 4.687.000
Вінчэстар 80 Mb 3.467.000
Факс-мадэм ext 2.611.000
Факс-мадэм int 2.033.000
Карты
ETHERNET NE 2100 .... 1.498.000
ETHERNET NE 2000 .... 856.000
ARCNET active hub 4 port 1.070.000
ARCNET 16 bit 1.049.000

Кошты на 30.05.94г.
(у бел. б/н руб.)

Dainova 308-926, 308-927, 217-903

Мнение обозревателя

Даром издатели бумагу тратили

Анатолий ДРОЗДОВ, "Рэспубліка"

На прошедшей неделе в мой почтовый ящик бросили три газеты. Бесплатно. Две -- чисто рекламные, и издатели их просто предлагали читателям перечень товаров и услуг белорусских фирм. Третья -- "Бизнес & Балтия", деловая газета, выходящая в Латвии, предлагала самое себя. Ибо газетная площадь -- это тоже товар, цена которого определяется тиражом издания и кругом его читателей.

Поскольку жизнь сама предложила мне любопытный эксперимент, трудно было удержаться, чтобы его не провести. А именно: посмотреть, что же в этих рекламных объявлениях может заинтересовать человека вроде меня -- не бедствующего, но и не шибко богатого. У которого нет автомобиля и загородного дома, но имеется квартира в панельном доме, обставленная стандартной мебелью, работа и зарплата, что тоже немало по нынешним временам.

Эксперимент длился около часа и принес неутешительный результат. Издатели всех трех газет зря тратили деньги и бумагу. Как пишут в своих объявлениях некоторые наши не шибко умные фирмачи, я оказался "не их клиент". Теоретически меня могли бы еще заинтересовать предложения банков внести деньги на депозиты, но их условия не показались мне привлекательными. К остальному я мог проявить только профессиональное любопытство: вещи, конечно, хорошие, да вот только денег где взять...

Исследования вроде проведенного мною (естественно, достаточно примитивного) давно стали нормой в странах с рыночной (проще говоря, нормальной) экономикой. Там ими занимаются научные институты, результаты их становятся достоянием гласности, о них говорят политики и граждане, на них ориентируются производители. Вот и сейчас в некоторых странах Европы и в США аналитики бьют тревогу -- граждане мало покупают. Соответственно волнуются производители: если так дело пойдет, придется сокращать производство. А это новая волна безработицы, что уже беспокоит политиков, стоящих у власти,-- пособия безработным выплачивают из бюджета, он может не вынести дополнительной нагрузки. Придется идти на эмиссию денег, а это -- инфляция, не способствующая процветанию экономики. Кроме того, безработные -- питательная среда для экстремистских партий и группировок, что потенциально грозит социальными волнениями. К чему они приводят, нам известно лучше, чем им...

Понятно, что мы живем в других условиях, в другой стране. Советский человек известен своей неприхотливостью и довольствуется весьма скромным набором вещей и услуг. Но кое к чему мы уже привыкли, и недоступность многого из того, что прежде было нормой, не способствует росту общественного оптимизма. Вот, например, наступил период летних отпусков. В прежние годы обычный рабочий вполне мог провести хотя бы часть его где-нибудь на южном берегу Крыма. А сегодня? Я внимательно изучил таблицу стоимости одного дня отдыха в Крыму, опубликованную новой газетой "Тур-Пресс-Новости". И что же? Самый дешевый отдых (в дощатых домиках или четырехместных номерах) стоит 10 долларов. Самый дорогой -- 130. В день! А средняя зарплата у нас сегодня не превышает 25 долларов в месяц...

В ходе недавно закончившейся кампании по сбору подписей за кандидатов на пост президента Беларуси свыше миллиона граждан республики поставили свои автографы в подписных листах.Невероятная цифра, свидетельствующая о высокой политической активности людей. Это всегда случается, когда общество недовольно существующим положением вещей. Трудно сегодня предположить, кто из претендентов на президентский пост победит в предвыборной борьбе. Я ему не завидую. Получить в управление страну, где общество резко разделилось на богатых и бедных, где низы недовольны сложившейся ситуацией, а верхи пока не могут ее изменить.

Владимир БОНДАРЕНКО, "Рэспубліка"

Три грани "Кристалла"

-- Давайте наш разговор начнем с отношения кристалловцев к качеству своей продукции, -- предложил начальник отдела маркетинга и внешнеэкономических связей гомельского завода "Кристалл" Владимир Федорченко. -- Этим показателем мы больше всего гордимся, и он нам больше всего стоит здоровья, средств и времени.

1. "Ширпотреб"... А какой вид!

Мне подумалось: и для нас, потребителей, он не второстепенный. Между тем, по словам Владимира Михайловича, этот показатель имеет наибольший кпд при определенных соотношениях. Если 75 процентов всех мер по обеспечению качества будет осуществляться на этапах поиска принципиальных конструкторских решений, затем -- проектирования, отработки макетных образцов, доводки опытных изделий и отладки технологий, то остальная часть должна распределяться так: 20 процентов -- на контроль технологических процессов и только 5 -- на собственно технический контроль. В эффективности такой организации производства, между прочим, убедились японцы.

Директор "Кристалла" Александр Барановский и главный инженер Александр Старовойтов /кстати, проходил инженерную "доводку" в Японии/ понимают, что чужой опыт в наши условия просто так "трансплантировать" нельзя. А вот принять его за ориентир, производственный приоритет -- можно и нужно, что и делается. Особый спрос с конструкторов и технологов, закладывающих технические и технологические параметры изделий.

На первый взгляд, такая машиностроительная терминология может вызвать удивление: производство-то алмазообрабатывающее.

-- Бриллианты -- наша далеко не единственная продукция, -- говорит Владимир Михайлович. -- Есть еще производство по выпуску товаров народного потребления, график производства которых не менее жесткий и ответственный.

Не от доброй жизни ГЗК взялся за выпуск изделий, не имеющих ничего общего с драгоценными камнями. В восьмидесятые годы, когда всем предприятиям уже успели "навесить" ТНП, дошла очередь и до алмазообработчиков. Городское начальство долго ломало голову -- что им поручить? Местного сырья в виде подходящих "камней" нет, отходов производства алмазообработки на что-то пригодных -- тоже.

Не мудрствуя лукаво, решили: пусть "набивают руку" на изготовлении расчесок, пуговиц, зажигалок. Этот производственный "довесок", который поначалу казался инородным телом в привычной технологии изготовления бриллиантов, позже -- в начале девяностых, обернулся настоящим благом. Потому как пришло время русского монополизма на "непобедимый камень", который начал морить гомельчан сырьевым голодом. Поэтому умение еще что-то делать, кроме огранки камней, стало жизненной необходимостью предприятия.

Так вот, к началу девяностых заводом было налажено массовое производство зажигалок-карманных, кухонных, пьезо-электрических, заправляющихся бензином. Пуговицы, расчески -- это уже был пройденный этап. Продукция хорошо реализовывалась, поэтому, как говорится, в трудную минуту здорово коллективу подсобила. С тех пор "диверсификация производства" здесь приобрела статус самостоятельного производства со всеми его радостями и огорчениями.

Культ качества на "Кристалле" насаждался всегда. Теперь же высокие требования к надежности, привлекательному виду заводского "ширпотреба" стали нормой. Его постоянно совершенствовали, обновляли, требовали от заводского художественно-технического совета "технической эстетики на уровне заграницы".

-- Покупательский спрос -- дело тонкое и непостоянное, особенно в наше время, -- продолжает Федорченко. -- К примеру, в последнее время появился покупатель, которому нужны мелкие изделия домашнего, личного назначения в дорогом сувенирном изготовлении. Откликаясь на спрос, мы предложим карманные зажигалки безупречного дизайна с золотыми накладками, инкрустированные бриллиантами. Такую "безделушку" не стыдно презентовать, подарить близкому человеку, передать по наследству.



2. Изделие -- ах! Реализация -- ох...

Я иногда задумываюсь над "феноменом" "Кристалла": за что кристалловцы ни возьмутся -- работа доводится до логического конца, в сжатые сроки и на совесть. Помню, в 92-м здесь только заговорили о ювелирном производстве, а сегодня при заводе уже целая ювелирная фабрика по производству золотых колец, перстней, кулонов, серег. В дело идет также серебро, мельхиор, освоена эмаль, финифть, скань, придающие изделиям колоритные оттенки старины.

Может, все дело в прибылях, спросе на продукцию? Нет, у "Кристалла" те же проблемы, что и на других производствах. Достаточно сказать, что в прошлом году по причинам колоссальных неплатежей заказчика, сбоев в поставках сырья, комплектующих завод две недели не работал. И в настоящее время на предприятии достаточно проблем. Но кадры в целом сохранены. Они и определяют технический и культурный уровень предприятия, ассортимент ТНП. Причем еще на стадии проектирования продукции предусматривается комплекс средств по освоению экологически чистой технологии изготовления нового изделия.

Кстати, о "легкой жизни" кристалловцев. О том ,что они начали изготавливать еще и велосипедные насосы, я узнал случайно, когда сын принес домой покупку. Говорит, мол, и давление держит отлично, и переходного шланга не нужно для накачки камеры. Смотрю -- а насос и в самом деле хорош: присутствуют элементы эргономики, алюминиевый цилиндр покрыт серым пластиком, красивая ручка. Ну, вот, думаю, дожились -- импортными велосипедными насосами торгуем. Пригляделся -- товарный знак ГЗК! Поэтому, беседуя с Владимиром Михайловичем, не удержался, похвалил насос.

-- Да, мы в это изделие, что называется, вложили душу, -- соглашается мой собеседник. -- Без преувеличения можно сказать, что в пределах СНГ вы ничего лучшего не найдете. Между тем реализации нет...

-- Может, все упирается в высокую цену?

Нет, отвечает Федорченко, несмотря на дороговизну материалов, цену на изделие сумели "подогнать" к стоимости аналогичной продукции ближнего зарубежья. Но... Сократилась продажа велосипедов, упала покупательская способность населения. Однако больше всего кристалловцев огорчает то, что предприятие, для которого, собственно, все это затеяно -- Минский мотовелозавод -- вроде бы не замечает потенциального поставщика нужных ему комплектующих.

Не правда ли, странно? Только на первый взгляд. Известное дело: если какое-либо предприятие, нарушая правила отгрузки своей продукции, недоукомплектовывает ее, значит, ему это выгодно. А вот выгодно ли покупателю -- кого это интересует. Так или иначе, а продавцы велосипедов сплошь да рядом жалуются, что Минский мотовелозавод отправляет в продажу свою продукцию без насосов.

Ну, хорошо, говорю начальнику отдела, хороший товар своего покупателя рано или поздно найдет. Тем более, что "мускульные средства передвижения" опять входят в моду. А вот то, что вы взялись за производство детских игрушек -- не просчет ли службы маркетинга? Вон сколько их в магазинах. Владимир Михайлович не соглашается. В продаже действительно игрушек много, но каких -- мягких, металлических, баснословно дорогих импортного производства.

-- Мы единственное в республике предприятие, наладившее выпуск большой гаммы логических игрушек из пластмасс типа конструктор, -- объясняет Федорченко. -- По яркости красок, дизайну, качеству сборки изделий мы вполне конкурентоспособны на внешнем рынке. Дело другое, что пробиться туда с любым качеством практически невозможно.

Еще одна интересная деталь: несмотря на высокую цену каждого комплекта игрушек - /100--200 тыс.руб./, они хорошо реализуются. Во всяком случае, лучше сложнобытовой техники более низкой стоимости. Это же подтвердили в магазине "Игрушка" по улице Победы. Кстати, вскоре он станет собственностью "Кристалла". Можно не сомневаться в том ,что магазин примет современный вид и станет одним из самых посещаемых в Гомеле.

3. Алмазная головка стучится в Минздрав

В жизни каждого трудового коллектива бывают творческие взлеты и падения. Завод "Кристалл" даже с учетом сегодняшних финансовых и снабженческих проблем -- на подъеме. Доказательство тому -- освоение уникальной технологии получения стоматологических алмазных головок и производство синтетического алмазного порошка.

На заводе впервые в Беларуси освоен выпуск 30 наименований стоматологических алмазных головок. Всего же будет около ста конструкций. Для их производства получены разрешение Минздрава, лицензия. Опытные образцы в течение года испытывались в стоматологических поликлиниках. Их высокое качество засвидетельствовали военно-медицинская служба УКГБ Гомельской области, областная стоматологическая поликлиника, главный стоматолог Минздрава РБ и другие.

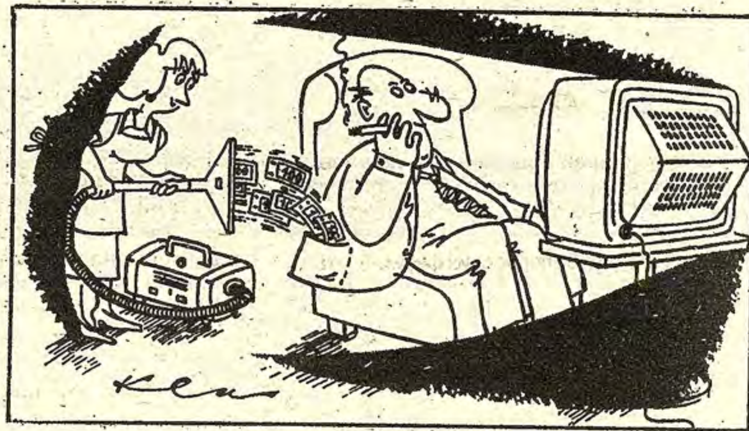
Ну и что? Дефицит остается невостребованным. В поликлиниках нет инструментов, алмазные головки врачи носят в карманах как драгоценность, применяют только для врачевания знакомых, а на заводе "Кристалл" ими затовариваются. Как и в случае с велосипедными насосами, новинку, вроде бы не замечают, замалчивают. И делается это на самых высоких уровнях здравоохранения.

Вот как видит проблему главврач 3-й Гомельской городской стоматологической поликлиники Леонид Медведев: "Хотя алмазные головки, поставляемые Медтехникой, более дешевые, но они выполнены кооперативами в примитивных условиях, алмазное напыление нестойкое. Удивляет, что наш Минздрав разрешает распространение полукустарного мединструмента, в то время как налажен выпуск аналогичных изделий более высокого качества в условиях госпредприятия -- на гомельском заводе "Кристалл".

Однако, как говорят мудрые люди, черные дни вечно не тянутся. А пока кристалловцы вовсю работают над технологией получения алмазоносного режущего инструмента для машиностроения.

ОТ БИЗНЕСА ДО СЕКСА

Леонид ЧЕРЕПОВИЦКИЙ, собственный корреспондент "Р" в Германии



Попробуй, Германия, догони!

Германия по-прежнему лидирует среди девяти самых развитых стран по количеству экспорта.

Вершиной экспортных операций на мировом рынке считается 1991 год, когда шкала торговли достигла 178 миллиардов ДМ. Из них 36,5 миллиарда составили долю Германии. Высокая квалификация кадров и современный уровень технологии позволяют немцам с большим отрывом опережать своих западных конкурентов. Особенно выигрышно выглядит картина немецкого экспорта на фоне близких и некоторых дальних восточных соседей, обладающих богатейшим набором сырья "безграничных" территорий и не у дел оказавшихся тысяч дипломированных специалистов. Впрочем, восточные страны, судя по всему, не скоро станут конкурентами Германии. А вот как расположились соперники этой страны в "девятке".



/Цифры указывают общее количество экспорта в процентах 1991 года/.

Пиво "Заседанию" не помеха

Как бы ни торопилось время унести историю ГДР в глубины архивов, стереть в памяти, все же интерес к ней по-прежнему остается.

Недавно в Берлине я наткнулся на пивную под названием "Заседание". Не правда ли, знакомо нам это словечко не по словарю. Что касается берлинской пивной, то не только ее название напоминает о недавней истории, ознаменовавшейся бесконечными заседаниями, собраниями и демонстрациями. Интерьер "Заседания" состоит из бюстов вождей мирового пролетариата, кумачовых транспарантов, афиш собраний и прочей мишуры -- неотъемлемых атрибутов социализма. Особый интерес у посетителей вызывают знакомые нам таблички типа: "Понедельник -- прием товаров", "Вторник -- ревизия", "Среда -- заболела продавщица..." Даже после разъяснения бармена, посетители никак не могут понять: неужели такое возможно в сфере сервиса?

Пивная особо пришлась по вкусу туристам с Запада, студентам и тем, кто испытывает ностальгию по прошлому. Будете в Берлине -- загляните. Авось и вам по душе придется.

Затянувшийся поиск

Одиннадцать лет проносил в пищеводе десятипфенниговую монетку Мирко Т. из Ганновера.

Будучи двухлетним ребенком, он взял с кухонного стола оставленную родителями мелочь. А когда увидел маму, спрятал монетку во рту, да с испугу проглотил ее. С тех пор и пролежал "клад" в горлышке более десяти лет. И кто знает, сколько бы еще времени пряталась монетка, если бы не болезнь: с каждым годом ухудшалось дыхание. Врачи разводили руками, не находя причину заболевания, а родители списывали болезнь на радиацию. И вот на очередном приеме у врача обнаружилась злополучная денежка. Мальчика прооперировали. Сразу все стало на свои места: болезнь как рукой сняло.

Ну а родители Мирко подали в суд на лечащих до того врачей с иском на 80 тысяч марок.

А им -- все равно!

Немецкие мужчины не стремятся быть стройными.

К такому выводу пришел журнал "Плейбой". Им был проведен опрос более тысячи мужчин в возрасте от 18 до 65 лет. На вопрос: "Сколько килограммов веса вы потеряли за время весенней диеты?" Немцы отвечали следующее:

75 процентов вообще не похудели, каждый четвертый сбросил пару фунтов, 8 процентов стали легче на 5--6 килограммов, два процента хорошенько подтянули ремни, похудев до десяти килограммов. Ну а один процент немецких мужиков -- даже поправился.

И это их не страшит. Немецкие женщины, как оказалось, останавливают свой выбор не только на стройных... Кстати, согласно второму опросу "Плейбоя", каждый второй немец прислушивается к советам жены при покупке нового гардероба, а то и вовсе доверяет ей выбор одежды.

Допинг для секса

Спорт является хорошим допингом для секса.

К такому выводу пришли немецкие исследователи. Пловец, например, набирает 146 пунктов /за нормальную секс-квоту принято считать цифру 100/. У велогонщиков 139 пунктов, футболисты имеют шанс набрать 103 пункта.

По данным исследований, особенно повышает секс-потенциал гимнастика -- 153 пункта. Ученые объясняют этот феномен тем, что во время активного движения резко повышается обмен веществ в крови, что стимулирует развитие сексуальной фантазии.

Германия в цифрах

В Берлине живут и работают 4000 художников, 500 писателей. В городе 1000 музыкальных групп, 500 свободных /независимых/ театров, 131 кинотеатр, 39 постоянно действующих больших игровых сцен, 881 хор, 10 оркестров, 167 музеев и 256 библиотек.

Много это или мало? Учтите, что в этом городе 3 миллиона 500 тысяч жителей и сравните подобную статистику, например, с Минском.

***

Каждый десятый студент, обучающийся в 51 вузе Восточной Германии, прибыл из западной части страны. Если в прошлом году первокурсников в университетах "новых земель" прибавилось на 37 тысяч, в "старых" землях эта цифра снизилась на 11 тысяч.

***

Больше чем 4 миллиона человек посетили в прошлом году берлинский зверинец и зоологический сад. Это своего рода европейский рекорд для подобных зрелищ. Впрочем, это неудивительно. Здесь можно увидеть 1409 видов различных животных, рыб, насекомых. А число самых обитателей вольеров и аквариумов составляет более 15 тысяч. Кстати, в этом году Берлинский зоосад отмечает свое 150-летие.

***

Шесть процентов немецких подростков в возрасте до 13 лет употребляют алкоголь. Среди 16- и 17-летних к такому числу относится каждый третий. Об этом сообщают в своих исследованиях страховочные компании.

***

10 тысяч немцев в год обращаются в косметические лечебницы, чтобы уменьшить или увеличить, а точнее, изменить свой нос. Такая операция обходится в 6 тысяч ДМ. Каждый пятый пациент -- мужчина.

МЭЛЁДЫЯ МАТУТНАСЫЦІ

ТРУБЫ
ЭЛЕКТРАЗВАРНЫЯ
(ДАСТ 10704-91)
Ø 76 x 4,0; 89 x 4,5.....**6.020.000**
Ø114x4,5.....**5.860.000**
Ø127x4,0; 152x4,5.....**5.860.000**

ТРУБЫ
ГАРАЧАДЭФАРМАВАНЫЯ СУЦЭЛЬНАЦЯГНУТЫЯ
(ДАСТы 8731-74, 8732-78)
Ø 219 x 8,0.....**4.985.000**
Ø 219 x 10,0.....**4.580.000**
Ø 245 x 8,0.....**4.735.000**

ТРУБЫ
ХАЛОДНАДЭФАРМАВАНЫЯ СУЦЭЛЬНАЦЯГНУТЫЯ КАТЛОВЫЯ
(ДАСТ 8734-75; Сталь 10, 20)
Ø25x3,0; 27x3,5-4,0.....**9.220.000**
Ø28x3,5-4,0; 32x4,0.....**9.220.000**
Ø51x3,0.....**9.150.000**
Ø76x4,5.....**6.990.000**
Ø 38 x 3,0
(ТУ 14-3-460; Сталь 20К).....**9.220.000**

ЛІСТ
ХАЛОДНАКАЧАНЫ
δ = 1,0 (Ст 08кп).....**4.790.000**

ШВЭЙЛЕРЫ
№10.....**5.515.000**
№12; 14; 16.....**4.725.000**
№24.....**4.580.000**

ВУГАЛКІ
20 x 20.....**4.200.000**
80x80; 90x90.....**4.250.000**

*Кошты на **30.05.94г.** (у бел. б/н руб./т пры набыцці **5т** і болей)*

Адгрузка са складу на Беларусі

Dainova
tel.: (0172) 305-818, 305-557
Адгрузка самамала 1 тона!

Организация осуществляет ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ по Беларуси и СНГ: а/м МАЗ до 25 т, а/м "ситроен" до 1 т.
Тел. в г.Минске /0172/20-42-64. Тел./факс 20-43-35.

Организация реализует САХАР. Газированные напитки /1,5 л/.
Тел. в Минске: 64-75-03, 39-51-38.

ГОМЕЛЬЧАНКА
для офиса для дома
СВЧ ПЕЧИ
САМЫЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ, ЛЮБАЯ ФОРМА ОПЛАТЫ
тел. 36 00 43 27 33 08

Организация купит фотопленку чувствительностью 400 ASA.
Тел. в Минске: 68-26-68, 68-26-69.

Организация продает
-- ТЦ 51 CTV-51ЕУ,
-- обувь "БЕЛВЕСТ".
Тел. в Минске: 32-70-07, 68-24-12.

Вниманию строительных и дорожно-строительных организаций!
Предлагаем оптовые партии БИТУМА разных сортов или меняем на вашу продукцию.
Информация по тел.: 8(01261) 17-267, 18-093, 53-202.

Фирма реализует со склада в Минске:
-- передний ведущий мост к лесовозу-Мост СБ 509.2300006 по цене 28600 тысяч руб. РБ,
-- коробку раздаточную 509П.18000222 по цене 14300 тысяч руб. РБ,
-- сальник СБ 500.3103030 по цене 33 тысячи руб. РБ.
Тел./факс /0172/ 76-83-08.

Организация предлагает со склада в Минске оптом и мелким оптом АВСТРИЙСКИЕ СОКИ:
-- **яблочный сок** 100% -- 0.61$,
-- **вишнево-фруктовый сок** 10% -- 0.50$,
-- **сок черной смородины** 100% -- 0.66$,
-- **ананасовый сок** 100% -- 0.72$,
-- **нектар апельсин-маракуйя** 40% -- 0.62$,
Упаковка: Тетра Пак 1 л. Форма оплаты -- любая.
Тел.: 76-90-76, 76-91-03.

Организация реализует ТРЕХ- и ЧЕТЫРЕХ-КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ в районе Сухарево. Форма оплаты -- любая.
Тел.: 76-90-76, 76-91-03.

Выполним **работы, услуги по договорам** подряда и ВТК с льготным налогообложением, в том числе **лицензионные работы по пожарным установкам.**
Тел. /8-0172/ 31-54-72.

Организация реализует оптом РАБОЧУЮ ОДЕЖДУ:
-- костюм рабочий х/б -- 75 т.р.,
-- халаты,
-- рукавицы х/б.
Тел. /0232/ 47-01-58.

Организация реализует:

-- мешки бумажные многослойные;
-- насосы для скважин марки ЭЦВ;
-- бытовые швейные машинки "Чайка";
-- тракторы МТЗ-82 УК, МТЗ-80 Л;
-- термобумагу для факса;
-- унитазы, обвязки для ванн;
-- молочко пчелиное сублимированное.

Тел. в Минске: 34-07-64, 34-02-61.



Московский коммерческий "Кредитимпэкс Банк" приглашает к плодотворному и взаимовыгодному сотрудничеству

- ***бесплатно производит платежи по странам СНГ в самые короткие сроки, используя собственную разветвлённую корреспондентскую сеть (более 100 банков);***
- ***открывает корреспондентские счета банкам с начислением процентов на среднемесячные остатки на корреспондентских счетах;***
- ***ежедневно осуществляет операции по покупке и продаже валют стран СНГ у банков и юридических лиц;***
- ***осуществляет рублёвое кредитование экспортных операций белорусских предприятий в Россию;***
- ***предоставляет высококвалифицированные консультации по юридическому, экономическому, правовому законодательству.***

Отдел по работе с клиентами: (095) 956-20-87
Отдел межбанковских расчётов: (095) 956-20-97
Представитель банка в Минске: (0172) 31-10-23



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

LADA ОМС

Автосалон
ул. Богдановича 153
Тел.:32-49-01
21-60-70



Технический центр по обслуживанию автомобилей "Ford"
ул. Гурского 11а, тел.:52-36-66

"Реклама -- Факсбелар"

Организация реализует
СОЛЬ ПОВАРЕННУЮ ПИЩЕВУЮ КРУПНОГО ПОМОЛА.
ТРИКОТАЖ.
Тел. /0172/ 56-12-03. Факс /0172/ 70-00-48.

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 30.05)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ).

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (доллары США)
		1 мес	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица физич. лица	15-18* 14–15	23-27 20–22	25–28 22–24	27-29 24-26	28-30 26-28	10000 1000
Беларусь т.203989	юридич. лица	по договоренности					---
	физич. лица	14–20	14–20	20–26	24–30	24–30	100
Поиск т.639333, 633473	юридич. лица физич. лица	--- ---	18 18	22 22	25 25	30 30	10000 100
Велес (филиал АКБ "Дукат") т.271251	юридич. лица физич. лица	--- ---	24 18–30	28 24–30	30 24–30	30 24–30 **	10000 1000
Дукат т.203036	юридич. лица	по договоренности					10000
	физич. лица	---	18–22	20–25	23–27	25–29	300-5000

* Мин. срок размещения 45 дней; ** Минимальная сумма 500 $

Депозиты (в рублях).

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Комплекс-банк т.321440	юридич. лица	200–230	220–245	225–250	240–265	20-50 млн.
Беларусь (сертификат) т.208709, 200383	юридич. лица	по договоренности				10 млн.
	физич. лица	215*	---	255	260	100 тыс.
Северо-Запад сертификат т.269927	юридич. лица физич. лица	--- ---	--- ---	260 260	340 340	20 млн. 500 тыс.
Дукат т.200913	юридич. лица физич. лица	--- 170	--- 190	255 255 **	270 270 **	5 млн. 1 млн.
Поиск т.634475	юридич. лица физич. лица	200 240	210 250	220 260	по дог. 280	1 млн. 1 млн.

* Мин. сумма вклада 500 тыс.руб.; ** Минимальная сумма 100 тыс.руб.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях).

Наименование банка	Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
	7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
Комплекс-банк т.324311 *	100–120	130–170	160–200	200÷230	50 млн.
Беларусь т.208921	80	120	150	180	10 млн.
Поиск т.634475	100	130	165	200	5 млн.

* Вклады принимаются соответственно на 5, 12, 20 дней

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн	до 30 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	BRB USD	--- ---	--- ---	280 35	300 36	--- 37	залог им-ва банк.гарантии	321440
Беларусь	BRB	---	---	280	300	по дог.	залог им-ва банк.гарантии	202569

Межбанковские кредиты (предложение).

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	BRB	250	270	280	290	300	срочное обязат-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	срочное обязат-во	203823 200383

Межбанковские кредиты (спрос).

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн	до 30 дн	до 45 дн	до 60 дн	до 90 дн		
Комплекс-банк	BRB	200	220	---	---	---	срочное обязат-во	324201
Беларусь	BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	срочное обязат-во	203823 200383

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые)							Телефон
		2-5 банк. дней	6-12 календ дней	13-20 календ дней	21-28 календ дней	29-45 календ дней	46-60 календ дней	61-90 календ дней	
Комплекс-банк	10–100 млн. 100–300 млн. свыше 300 млн.	90 100 110	105 120 130	135 150 170	170 185 200	195 210 220	205 220 225	215 225 235	322364

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)											
		5 банк. дн	12 кал. дн	20 кал. дн	30 кал. дн	45 кал. дн	60 кал. дн	90 кал. дн	120 кал. дн	150 кал. дн	180 кал. дн	270 кал. дн	360 кал. дн
Комплекс-банк т.324311	20-50 млн. 51-100 млн. 101-300 млн. свыше 300 млн.	--- 100 110 120	--- 130 150 170	--- 160 180 200	200 210 220 230	210 220 230 240	220 225 235 240	225 230 240 250	230 235 245 255	235 240 250 260	240 245 255 265	245 250 260 270	250 260 270 280

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)					
		45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.
Комплекс-банк т.324311	10-50 тыс. 51-100 тыс. 101-300 тыс. свыше 300 тыс.	15 16 17 18	17 18 19 20	23 25 26 27	25 26 27 28	27 28 29 29	28 29 30 30

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа.

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510150	постоянно
USD	24500–25000	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	организация	417894 774944	постоянно

Покупка.

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510150	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организация	550142 550546	---
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	по дог.	по копии п/п	ч/п	230607	постоянно
USD	23500–25500	по дог.	от 2000 USD	день в день	по копии п/п	организация	322080	---
USD	23500–24000	по дог.	от 3000 USD	день в день	по копии п/п	организация	417894 774944	постоянно

Российский безналичный рубль (оплата счетов в России). Покупка

Название	Коэффициэнт	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон	Примечание
СЭЛЛ	10.8 **	любая	по дог.	по дог.	260023	---
ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ	10.4–10.6 **	любая	по дог.	по дог.	268353	---
ИНТЕК СИКЬЮРИТИЗ	МВБ **	любая	по дог.	по дог.	768364	---
АО СЭЧ	10.7–11 **	любая	по дог.	по дог.	358801	---
АСПАСИЯ	10.3–10.7 **	любая	по дог.	по дог.	395168	---

* Возможна покупка за СКВ; ** Возможна покупка в регионах России; *** Через векселя российских банков

Продажа

Название	Коэффициэнт	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон	Примечание
СЭЛЛ	11.2 **	любая	по дог.	по дог.	260023	---
ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ	11.5–11.6 **	любая	по дог.	по дог.	268353	---
ИНТЕК СИКЬЮРИТИЗ	МВБ+3% **	любая	по дог.	по дог.	768364	---
АО СЭЧ	11.3–11.5 **	любая	по дог.	по дог.	358801	---
АСПАСИЯ	11.2–11.5 **	любая	по дог.	по дог.	395168	---

* Возможна покупка за СКВ; ** Возможна покупка в регионах России; *** Через векселя российских банков

Украинский безналичный карбованец (оплата счетов на Украине). Покупка

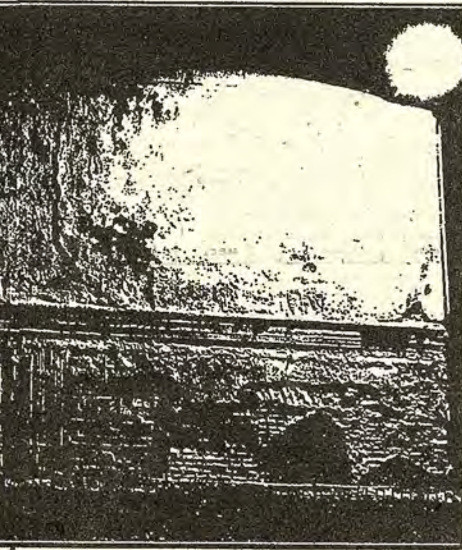
Название	Коэффициэнт	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон	Примечание
АО СЭЧ	0.45	любая	по дог.	по дог.	358801	---

Продажа

Название	Коэффициэнт	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон	Примечание
АО СЭЧ	0.51	любая	по дог.	по дог.	358801	---

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель.
Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться:
"Банковские услуги" - в будние дни по тел. (0172) 31-04-02 после 14.00
"Внебанковские услуги" - в будние дни по тел. (0172) 35-83-16 с 11.00 до 16.00

Николай УСПЕНСКИЙ



Допросы генерала армии Павлова

21

(Продолжение. Начало в NN 100-104)

Отданный под суд командующий фронтом не мог, разумеется, располагать данными об этом,давившем на психику, превосходстве. Оно было видно и визуально. Павлов не знал, что только в первый день войны советские ВВС потеряли 1200 самолетов. Но о подлинных масштабах катастрофы он догадывался по колоссальным потерям, которые понесла авиация его округа. Не выдержав потрясения, застрелился командующий ВВС генерал Копец. Господство немецких летчиков в воздухе было полное. Германские генералы, обращаясь после войны к началу боевых действий, отмечали, что русские фактически не имели стратегической авиации, и те немногие удары, которые нанесла наша авиация дальнего действия, не причинили немцам никакого ущерба. Правда, советские самолеты-разведчики углублялись иногда в расположение противника на 50--100 километров, но истребители и бомбардировщики редко залетали за линию фронта более чем на 30 километров. Это было для противника большим облегчением, так как даже в самые тяжелые периоды войны передвижение войск и грузов в тыловых районах проходило беспрепятственно.

По мнению немецких генералов, советская авиация использовалась в основном для решения тактических задач, и даже после коренного перелома в войне, наступившего в 1943 году, самолеты русских в основном висели с утра до вечера над полем боя. Отдавая должное нараставшему в ходе войны качественному превосходству русской авиации, отставные немецкие генералы вместе с тем упорствуют в том, что в тактическом отношении русские летчики все же уступали немецким.

Впрочем, кажется, и нынешние российские исследователи начинают понемногу соглашаться с этим, обидным для нас, мнением. В 1989 году журнал "Международная жизнь" поместил публикацию об итоговых цифрах за всю войну: из 45 тысяч советских самолетов, потерянных в воздушных боях, 24 тысячи сбили всего 300 немецких летчиков. То есть на каждого германского аса в среднем приходилось 80 сбитых самолетов. А у нас уже за 20 сбитых самолетов противника присваивали звание Героя Советского Союза. Даже прославленные асы И.Н.Кожедуб и А.И.Покрышкин трижды удостоенные этого звания, сбили соответственно 62 и 59 машин противника. Разница несоизмерима!

Павлов уже никогда не узнает: два военных года у летчиков уйдет на то, чтобы доказать ущербность тактики "роя", когда истребители летали группами по 6--8 машин в плотном боевом порядке. Это сковывало инициативу, мешало осуществлению главного оружия истребителей -- скоростного маневра. "Стадность" преобладала и в воздухе. Только в 1943 году летчикам наконец было разрешено летать парами.

Опасаясь вызвать бурю негодования ветеранов советской авиации, но против фактов не попрешь. А ведь это установленный факт: наша авиация не сорвала и даже существенно не замедлила ни одной оперативной переброски немецких войск -- за всю войну!

Кого-кого, а Маршала Советского Союза И.Х.Баграмяна в очернительстве советской истории никак не обвинишь. Однако и он признавал, что противник не только превосходил нас в количестве боевых самолетов, но он имел и более удачное организационное построение своей авиации, и более гибкую систему централизованного управления ею в операциях. Имея единое командование, единые органы управления и аэродромного обеспечения, немцы без особого труда сосредоточивали основные усилия авиации для массированного боевого применения на тех направлениях, где, по их замыслам, решалась участь самых важных сражений и операций в целом.

Наши же военно-воздушные силы на фронтах в организационном отношении были до предела раздроблены. Основная масса боевых самолетов фронта входила в состав армейской авиации, действия которой планировались и управлялись главным образом командующими общевойсковыми армиями исходя из оперативных задач, стоявших перед ними. Надо ли говорить о том, что командующие общевойсковыми армиями находили тысячи причин, чтобы удержать авиацию у себя и не отдать ее для образования авиационного кулака.

Сконцентрировать значительные силы авиации в решающем месте было практически невозможно еще и потому, что авиадивизии имели не однородный, а смешанный состав самолетов. Каждое соединение имело в своем составе два штурмовых и два истребительных, или два бомбардировочных и два истреби-

22

тельных авиаполка. Это крайне затрудняло, а иногда даже прямо исключало возможность массированного применения имевшихся истребителей, например, для завоевания господства в воздухе над районами, где происходили решающие боевые действия наземных войск или для нанесения мощных ударов большим количеством штурмовиков и бомбардировщиков по наиболее важным группировкам войск противника. Даже перебрасывать смешанные авиадивизии было непросто, поскольку скорости у истребителей и бомбардировщиков разные.

По подсчетам историка Б.В.Соколова, выпустившего на эту тему в 1991 году интереснейшее исследование "Цена победы", к 1 декабря 1941 года 2830 немецким самолетам противостояло только 2238 советских. Наши потери почти в семь раз превысили немецкие. Борьба за господство в воздухе была проиграна надолго. Потери, понесенные ВВС Красной Армии в первые дни войны, были такими ощутимыми, что они сказывались в последующие годы -- не месяцы!

Не лучше обстояло дело и с танками. О них мы говорили достаточно и, полагаю, читателю ясно, почему не получилось разгрома немецких танковых клиньев. К сказанному следует, пожалуй, добавить, еще одно замалчиваемое у нас обстоятельство. Танковые части, бросаемые в атаки общевойсковыми командирами, которые смутно представляли принципы боевого применения танков, нередко теряли до половины машин по техническим причинам. Почти 50 процентов танков выходило из строя в результате сверхфорсированных маршей, несоблюдения уставных требований обслуживания материальной части. Остальные вступали в бой, полностью израсходовав в пути запас моторесурсов. Экипажи не умели ремонтировать танки,

23

которые к тому же не были укомплектованы необходимыми запчастями, не обладали навыками своевременной эвакуации поврежденных машин. Передвижение танковых колонн проходило беспорядочно, возникали гигантские "пробки", число аварий и несчастных случаев достигло огромных размеров, приближаясь к числу потерь в результате боевых действий, а иногда и превышая их.

Но это, как ни печально, всего лишь следствие. Причина тяжелейшего поражения Красной Армии в первые дни и последующие месяцы войны в том, что войска, сосредоточенные на западной границе, не были готовы к оборонительным боям. Само расположение советских армий говорило о их наступательном характере. Например, в Белостокском выступе располагались сразу 3-я и 10-я армии. Именно под основание этого выступа нацелило германское командование главные ударные силы группы армий "Центр", достигнув там подавляющего превосходства сил и средств. В результате вся белостокская группировка советских войск оказалась в мешке и была почти полностью уничтожена. Что касается Брестского направления, которое прикрывала 4-я армия, то против нее немцы сосредоточили в 5,4 раза больше пехоты, в 2,9 раза больше танков, в 3,3 раза больше орудий и минометов, вдвое больше самолетов.

Тяжелейшее поражение и громадные потери были предопределены еще задолго до 22 июня 1941 года. Высшее политическое руководство страны, не подозревая этого, создало ловушку для своей же армии, когда в 1939 году, после изменения западной границы, рассматривался вопрос о расположении там наших войск. Командование Белорусского округа предложило два варианта строительства линии укрепленных районов. По первому варианту, передний край предполагался по линии государственной границы. По второму -- в удалении от нее на 25--50 километров.

Какой вариант был предпочтительнее? Военные стояли за второй. По их мнению, войска получили бы полосу местности, прикрывавшей их развертывание, строить укрепления можно было бы не опасаясь визуального наблюдения противника. Кроме того, в случае конфликта или войны армия оказалась бы вне артиллерийского огня противника.

Приняли же, как ни странно, первый вариант -- наиболее невыгодный. Сказалось влияние господствовавшей в то время доктрины "Ни одного вершка своей земли не отдадим никому", понимаемой высшими военными руководителями в буквальном смысле слова. Отсюда громадные потери уже в первые часы после начала боевых действий.

Мог ли Павлов как командующий округом вывести гарнизоны из военных городков, чтобы избежать напрасных жертв? Мог, но для этого требовалось разрешение наркома обороны. А Тимошенко такого распоряжения не давал, более того, на просьбы Павлова отвечал односложно: твоя задача не поддаваться на провокации. Можно себе представить, что было бы, если бы Павлов гарнизоны вывел, а Гитлер не напал бы. Командующему не сносить головы.

Вопрос. Вы можете назвать потери людей и материальной части, которые понес Западный фронт во время вашего руководства?

Ответ. До дня ареста сведений о потерях как людей, так и материальной части у меня не было. Остались в окружении части 3-й армии и часть 10-й армии. Судьба их мне неизвестна. Остальные части принятыми мерами из окружения были выведены и были управляемыми.

Вопрос. Кто виновник прорыва на Западном фронте?

Ответ. Как я уже показывал, основной причиной быстрого продвижения немецких войск на нашу территорию являлось явное превосходство авиации и танков противника. Кроме этого, на левый фланг Кузнецовым (Прибалтийский военный округ) были поставлены литовские части, которые воевать не хотели. После первого нажима на левое крыло прибалтов литовские части перестреляли своих командиров и разбежались. Это дало возможность немецким танковым частям нанести мне удар с Вильнюса. Наряду с этим потеря управления штабом 4-й армии Коробковым и Сандаловым своими частями способствовала быстрому продвижению противника в Бобруйском направлении, а невыполнение моего приказа командующим 10й армии генералом Голубевым о производстве удара на Брянск 6-м мехкорпусом с целью разгрома мехгруппировки противника, после чего войти в мое распоряжение в районе Волковыска, лишило меня возможности иметь надлежащую ударную группу.

Вопрос. Изменнические действия были со стороны ваших подчиненных?

-- **Ответ.** Нет, не было. У некоторых работников была некоторая растерянность при быстро меняющейся обстановке.

Вопрос. А в чем ваша персональная вина в прорыве фронта?

Ответ. Я предпринял все меры для того, чтобы предотвратить прорыв немецких войск. Виновным себя в создавшемся на фронте положении не считаю.

Вопрос. Сколько времени вы командовали Западным особым военным округом?

Ответ. Один год.

Вопрос. Части округа были подготовлены к военным действиям?

Ответ. Части округа к военным действиям были подготовлены, за исключением вновь сформированных -- 17, 20, 13, 11-го мехкорпусов. Причем в 13-м и 11-м корпусах по одной дивизии было подготовлено, а остальные, получив новобранцев, имели только учебную материальную часть, и то не везде. 14-й мехкорпус имел слабо подготовленную только одну мотодивизию и

24

стрелковые полки танковых дивизий.

Вопрос. Если основные части округа к военным действиям были подготовлены, распоряжение о выступлении вы получили вовремя, значит, глубокий прорыв немецких войск на советскую территорию можно отнести лишь на счет ваших преступных действий как командующего фронтом.

Ответ. Это обвинение я категорически отрицаю. Измены и предательства я не совершал.

Вопрос. На всем протяжении госграницы только на участке, которым командовали вы, немецкие войска вклинились глубоко на советскую территорию. Повторяю, что это результат изменнических действий с вашей стороны.

Ответ. Прорыв на моем фронте произошел потому, что у меня не было новой материальной части, сколько имел, например, Киевский военный округ.

Вопрос. Напрасно вы пытаетесь свести поражение к не зависящим от вас причинам. Следствием установлено, что вы являетесь участником заговора еще в 1935 году и тогда еще имели намерение в будущей войне изменить Родине. Настоящее положение у вас на фронте подтверждают эти следственные данные.

Ответ. Никогда ни в каких заговорах я не был и ни с какими заговорщиками не вращался. Это обвинение для меня чрезвычайно тяжелое и неправильное с начала до конца. Если на меня имеются какие-нибудь показания, то это сплошная и явная ложь людей, желающих хоть чем-нибудь очернить честных людей и нанести этим вред государству.

Допрос окончен в 16 часов 10 минут.

Записано с моих слов правильно, мною прочитано.

Далее следует подпись арестованного.

"Признаю себя виновным в поражении, но в заговоре не участвовал..."

Допрос -- действие 2-е. Начат 9 июля 1941 г. в 12час.00 мин. Окончен 9 июля в 15 час. 10 мин.

(Продолжение следует)

АВТООТВЕТЧИК 68-22-15
ТЕЛЕФОН 68-25-39 ФАКС 68-25-15

Б.Хмельницкого,10а
к.633, 634

Фирма "БЕЛЧЕХТРАНС" предлагает:



Чешская водка "SCUKOFF", 40%, 1 л, 1,19$.

Американские сигареты "BOY" /твердая упаковка, смесь вирджинского и боливийского табака/, 1 пачка 0,24$.

Чешский фруктовый газированный напиток с витамином "С", 1,5 л, 0,65$ /кола, мандарин, апельсин, лимон и др./.

Чешское пиво "HEROLD" 0,5 л, евробутылка, 0,50$.

Все продукты сертифицированы со сроком годности 6 месяцев.

Форма оплаты любая.

Продаем "мерседес-300 SE" /черный металлик, 1993 года, пробег 60 тысяч км, зарегистрирован в Чехии, находится в Минске, оборудование "SEL", спутниковый телефон -- 37000$.



Наш адрес: Минск, ул.Физкультурная, 26а.
Тел.: 21-40-15, 21-40-19.

Организация постоянно реализует
нефтепродукты:
Бензин А-76
Мазут М-100
Дизельное топливо
Битум.
Цены минимальные. Минимальная партия -- одна ж.д. цистерна.
Тел. в Мозыре: /02351/ 2-15-37, 2-15-59.

Фирма "Гарант"
со склада в Бресте и Молодечно реализует
КАБЕЛЬ телефонный
ТПП /10-100/ х 2 х 0,5.
Тел.: /01622/ 5-01-39, /01773/ 6-33-72, 6-33-73.
Факс 6-33-74.

СНИМУ складское помещение
(площадь от 150 м² и больше).
Тел. в Минске: 78-30-29, 68-25-15, 68-25-39.

Большой набор ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ из Германии со склада в г.Минске, опт и мелкий опт.
Форма оплаты -- любая.
Тел. /0172/ 63-49-06.

ПКФ "Диана" реализует:
-- плиты газовые (Брест) 1457-01,
-- автомобили УАЗ всех модификаций,
-- автомобили "Москвич" 2141-2,
-- полосу универсальную, сталь 3,
-- трубы большого диаметра от 478 до 1420 в ассортименте,
-- кофе растворимый (Индия),
-- лук репчатый.

Под заказ:
-- рыбу свежемороженую,
-- рыбные консервы.

Тел. в г.Солигорске (01710) 2-35-53.

Организация реализует
САХАР
Форма оплаты любая
тел/факс: (0172) 33-03-43
тел.: 33-02-24, 33-01-83

Организация продает
автомобили МАЗ-5337, МАЗ-54329, МАЗ-53371-35.
Тел. 34-69-77.

Организация купит безналичные российские рубли.
Тел.: 34-69-77, 34-20-23.

В широком ассортименте **запасные части к а/м ВАЗ** оптом и в розницу, можно под заказ.
Магазин работает с 9 до 21 без обеда, выходной -- воскресенье.
Предлагаем: новый кузов ВАЗ 2107, ЗИЛ 131 -- бензовоз с прицепом, шины БЛ-85 175/70R13 /Белая Церковь/, отечественные и импортные автомобили /б/у/.
Наш адрес: стадион "Заря" /пос.Боровая/.
Тел. 65-94-52. Тел./факс 65-95-13.

Организация покупает
- автопокрышки 320х508R
- автопокрышки 300Х508
- автопокрышки 280х508
- автопокрышки БЛ-85

(0172) 56-09-82, 56-09-51

Для квартиры, офиса, банка, магазина!
САТУРН-ИНФО
официальный дистрибьютер фирмы C&K в РБ
ПРОДАЕТ УСТАНАВЛИВАЕТ ОБСЛУЖИВАЕТ
2 года гарантии!
элегантные, простые и надежные СИСТЕМЫ СИГНАЛИЗАЦИИ
Тел./факс (0172) 206-776



Комплекс-Банк

Повышены
годовые процентные ставки по срочным векселям для предприятий и фирм

Срок размещения в днях	Сумма (млн. руб.)		
	50-100	*101-300*	*свыше 300*
5 банк. дней	100	110	120
12 дней	130	150	170
20 дней	160	180	200

Минск, ул. Б.Хмельницкого, 8. Тел. (0172) 32-43-11, 32-23-64

Организация реализует оптом, мелким оптом
СОК АПЕЛЬСИНОВЫЙ
50% по цене 0,70 доллара США, 100% по цене 0,75 доллара США,
БРЕНДИ "СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ"
со склада в г.Минске. Оплата любая.
Поставит САХАР, НЕФТЕПРОДУКТЫ из России.
Тел.: /0172/ 35-03-67, 25-55-72.

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ НЕЗАВИСИМАЯ ГАЗЕТА
ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ
БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК

Подписной индекс в каталоге союзпечати 63123
Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, факс: 32-30-75.

АУКЦИОН в г.Гомеле 21 июня

Гомельский горисполком
на аукцион выставляются:

1. Продается оборудование, с правом долгосрочной аренды помещения, 10 лет:
фотография -- Коммунаров, 7
парикмахерская -- Советская, 21
кафе "Отдых" -- 60 лет СССР
магазин "Мода" -- Речицкое шоссе.

2. Продается в собственность:
-- незавершенное строительство магазина "Ткани" /80% готовности/ -- Речицкое шоссе
-- бывшая механическая прачечная под производственные площади /имущество к зданию, пл. 6000 м²/ -- Федюнинского, 11а.

3. Право на проектирование с последующей застройкой:
-- блок торгово-бытового обслуживания
0,25 га -- р-н "Волотова", квартал ул.Крупской и 2-й Светлой
-- торговый центр, II очередь
0,35 га -- р-н "Н-Белица", т.ц."Черниговский", ул.Ильича.

Подача заявок до 18 часов 20 июня с.г.
По вопросам участия обращаться:
Гомель, Советская, 16, комнаты 23, 24
Телефоны: 55-87-20, 55-51-35.

под занавес

ПОГОДА

Ожидается холодная с небольшими дождями.

Минск, Витебск -- от 12 до 14, Гродно, Гомель, Могилев -- от 13 до 15, Брест -- от 14 до 16 градусов тепла.

2 июня -- без существенных осадков. Температура ночью 2--7, в низких местах и на осушенных торфяниках слабые заморозки -- от 0 до −1, днем 18--23 градуса тепла.

3 июня временами дожди, местами грозы. Температура ночью 8--13, днем -- 12--17 градусов тепла.

ГАСТРОЛИ

О'КЕЙ, ЭДУАРД!

В шоу-бизнесе главное -- деньги. Но, не последнее место занимают и личные контакты. Во многом благодаря дружбе Александра Тихановича и Ядвиги Поплавской с российскими, украинскими знаменитостями в Беларуси выступили София Ротару, Андрей Макаревич, Сосо Павлиашвили, Михаил Евдокимов, Екатерина Семенова.

Скоро минчан ждет новая встреча -- 3 и 4 июня в Доме офицеров -- концерты Михаила Шуфутинского и его группы из Лос-Анджелеса "Атаман". Организовывает их Эдуард Ханок совместно с акционерным обществом "Наш лес".

-- Два года мы с Михаилом работали вместе, -- говорит Эдуард Семенович, -- сложились теплые дружеские отношения. На предложение приехать в нам с концертами Михаил ответил коротко -- о'кей!

Владимир ХРАМЕНКОВ

СПОРТ

С ФУТБОЛЬНЫМ "ЗОЛОТОМ" ВСЕ ЯСНО. НО ИНТРИГИ ОСТАЛИСЬ

	И	В	Н	П	М	О
1 Динамо Мн	26	20	4	2	65--17	44
2 Динамо-93	26	16	7	3	39--12	39
3 Днепр	26	15	5	6	37--17	35
4 КИМ	25	13	8	4	26--13	34
5 Молодечно	26	10	9	7	32--25	29
6 Торпедо Мн	26	7	13	6	15--17	27
7 Шинник	26	12	2	12	36--34	26
8 Фандок	26	10	6	10	24--21	26
9 Динамо Бр	26	9	8	9	24--25	26
10 Неман	26	7	8	11	26--35	22
11 Локомотив	26	6	9	11	20--36	21
12 Шахтер	26	5	10	11	19--31	20
13 Торпедо Мг	26	5	9	12	17--35	19
14 Гомсельмаш	26	7	4	15	33--40	18
15 Ведрич	26	5	7	14	17--35	17
16 Строитель	25	3	5	17	11--48	11

За четыре тура до конца чемпионата об обладателях золотых медалей можно говорить однозначно -- ими станут динамовцы Минска. Возможно, официально это будет известно уже в ближайшую пятницу. Во всяком случае, если существующий отрыв в 5 очков они и не сумеют сохранить, то уж обойти себя клубу "Динамо-93" не позволят. Таким образом, из двух пар клубов -- "Динамо" Мн--"Динамо-93", КИМ--"Днепр" -- зрительский интерес остался лишь к последнему тандему. Могилевчане пока впереди. Однако не сыгранный матч между КИМом и "Строителем" дает витебчанам большее преимущество, чем запас в одно очко у "Днепра".

Результаты матчей 26 тура: "Шахтер"--"Неман" -- 0:0, "Динамо" Мн--"Строитель" -- 4:0. "Торпедо" Мн--"Фандок" -- 2:1, "Ведрич"--"Шинник" -- 3:2, "Молодечно"--КИМ -- 0:0, "Локомотив"--"Динамо-93" -- 1:0, "Гомсельмаш"--"Днепр" -- 0:1, "Торпедо" Мг--"Динамо" Бр -- 1:3.

Владимир ХРАМЕНКОВ

КОНКУРС



После конкурса красоты корреспондент беседует с новоявленной мисс.

Спрашивает:

-- Что позволило вам добиться победы?

-- Четкая установка перед конкурсом: забыть обо всем и отдаться главному.

Р.С.

Брест

АНОНС

Завтра в "Р":

❑ **Фонд социальной защиты: совпадут ли доходы с расходами?**

❑ **В заметке, которая облетела многие российские газеты, сообщалось о том, что "Некая немецкая фирма в Мюнхене начала печатание белорусской национальной валюты, и один номинал денег уже готов". Окончательно определено и имя валюты -- "рубель"**